

Van Loveren & Partners is een onderzoeks- en adviesbureau werkzaam in de zorg en het sociaal domein. Op landelijk niveau voert ons bureau toonaangevende onderzoeken uit. Onderzoek vormt de basis voor alle werkzaamheden. Onze 'roots' liggen in de gerontologie en de verplegingswetenschap. Wij werken voor profit- en non-profitorganisaties in het hele land.

**Ben jij commercieel ingesteld en onderhoud je makkelijk contact met klanten? Vertaal jij kansen binnen de markt naar concrete business? En ... heb je affiniteit met de zorg?**

Ben jij op zoek naar een uitdagende baan met veel afwisseling? Wil je graag werken in een ondernemend bureau?

Wij zoeken op korte termijn een

**Junior sales medewerker <sup>(m/v)</sup>**

Als junior sales medewerker ben jij de telefonische held die ons vertegenwoordigt. Je doet (online) deskresearch, belt met potentiële klanten en kan daarnaast overtuigend zijn richting de persoon aan de andere kant van de telefoon. Je plant vervolgens afspraken in voor de account managers en stelt offertes op voor klanten. Ook zorg je ervoor dat we online zichtbaar zijn met nieuwsberichten en updates op onze website.

**Ten aanzien van je werkzaamheden kun je denken aan:**

- Klanten adviseren over toepassingsmogelijkheden van onze producten
- Telefonische acquisitie naar nieuwe en bestaande klanten
- Ondersteunen en assisteren bij acquisitie in follow-up, plannen van afspraken
- Ontwikkelen van verkoopondersteunende materialen zoals posters en mailingen
- Uitwerken van offertes en verkoopbrieven
- Het bedenken, schrijven en redigeren van commerciële teksten (B2B)
- Schrijven en plaatsen van nieuwsupdates op website en social media

**Criteria:**

- Minstens een jaar relevante werkervaring in sales
- Talent in het bouwen en onderhouden van relaties
- Goede gesprekspartner op verschillende niveaus
- Kennis van zorg en het sociaal domein
- Interesse en affiniteit met de (ouderen)zorg
- Commerciële achtergrond op HBO niveau (zoals commerciële economie, marketing of vergelijkbaar)

**Competenties:**

- Zelfstandig; proactief, leergierig en doortastend
- Communicatief en organisatorisch sterk
- Enthousiast, energiek en commercieel gedreven
- Ondernemend, betrokken en loyaal
- Prettig assertief; open en overtuigende communicator
- Klantgericht; pragmatisch, oplossingsgericht en creatief

**Wij bieden** afwisselend werk met ruimte voor groei, eigen initiatief en creativiteit. Je werkt onder begeleiding van een senior medewerker die je ondersteunt in je ontwikkeling. Je krijgt de vrijheid om van je baan je succes te maken; eigen invulling wordt gewaardeerd! Je kunt rekenen op een marktconform salaris en vakantiedagen die we afstemmen op jouw behoefte. Aantal uren en dagen in overleg, obv minimaal 2 dagen.

Ben je geïnteresseerd in deze functie? Neem dan contact op met Joris van Loveren.

We zien je sollicitatiebrief met CV graag voor 1 april tegemoet.